

事業所導入検討用ミニ勉強会

保全に役立つ「介護」のポイント

自分の介護、自分以外の人への介護

介護は突然やってきます。
お客様自身にまたはお客様のご家族が介護状態になったら
保険営業パーソンとして、あなたは何をして差し上げられますか？
保険営業パーソンだから出来る事もあります。
突然の介護の時に、頼れる保険営業パーソンになれる。

● アジェンダ(15分)

- 1) 家族介護への興味喚起の年齢
- 2) 自分の介護
- 3) 自分以外への介護

● セミナー概要

- 費用
無料
- 時間
15分
- 定員
最低催行人数10名
- 形式
オンライン
- その他
資料はメールマガジン登録者のみ配布



オプション
「仕事×介護 ハンドブック」330円/冊

● 講師概要



(株)ワーク&ケアバランス研究所
代表取締役 和氣美枝

- ★セミナー実績
・A社保険募集人向けセミナー
・O社保険募集人向けセミナー
・J社保険営業職向けセミナー 他

★介護相談・コンサルティング実績
個別相談は年間延べ300件程
分かりやすい、元気が出る、具体的かつ実践的
と定評がある

セミナー情報等をお届けします！
保険営業
パーソン向け
メルマガ会員募集中



++++++お問合せ++++++

株式会社ワーク&ケアバランス研究所 東京都渋谷区代々木1-25-5BIZSMART代々木407
メールにてご連絡ください。info@wcb-labo.com